

# 回収端末って 本当に厄介？

回収端末プログラムを収益化する  
ためにAssurantがお役に立てる  
5つの方法



ASSURANT®

## 中古端末市場は引き続き拡大



中古携帯電話の市場は引き続き拡大が予測されています。[International Data Corp.](#)の予測によると、2022年の中古スマホの市場規模は推定527億ドルで、1台あたりの販売価格は平均180ドル。これらの中古スマホの約半数は、メーカーや通信事業者に下取りされたり、新たなスマホの調達コストをまかなうために使われます。

かつて携帯電話会社は返品や下取りのリバース・ロジスティクスを取引のコストと考えていました。一方、業界の先駆者たちはそうしたリバース・ロジスティクスを収益源へと変えています。また、多くの携帯電話会社が「リバース・ロジスティクスを専門外」ととらえ、Assurantと提携、ロジスティクスやアセットディスポジションプログラムの最適化により、コストやリスクを低減しながら、増収を実現しています。

## Assurantのアセットディスポジションプログラム



Assurantは、端末の回収、評価、修理、ロジスティクス、チャネル構築を手がける、アセットディスポジションにおいて世界で最も経験豊富な企業の1社です。30年以上にわたり、大手携帯電話会社の端末ライフサイクルの最適化ツールや実践方法の導入を支援してきました。その仕組みは、下取り端末から、売り手と買い手の両方が最も高い価値を得られるように構築されています。

# 最先端の機能を備えた施設で直近2年間に 1,500万台以上の端末を検査、修理、再生化

## 端末のディスポジションプログラムを収益化するには： Assurantをパートナーに選ぶべき5つの理由

### 1 エンド・ツー・エンドの端末管理で世界をリードする実績

アセットディスポジションのサービスに加え、ニーズに基づくトータルマネジメント、カスタム仕様のオプション管理など、エンド・ツー・エンドの端末ライフサイクルソリューションを提供します。

北米、南米、ヨーロッパ、アジア太平洋地域の携帯端末・機器保証のリーディングカンパニーとして、Assurantは全世界で5,400万台の携帯機器の“つながり”を維持し、お守りしています。当社の下取りプログラムやアセットディスポジションを端末保証プログラムと組み合わせれば、高品質な再生端末の在庫を利用した、求償対応が可能に。高額な新品の端末を購入する必要がなくなり、さらなるコスト削減につながります。

### 2 最も高い下取り価格を提示

Assurantの専任スペシャリストが特許出願中のアプリケーションソフト、GHOST（Global Handset Offer and Sales Tool）を駆使し、過去のデータをブランド、機能、状態、需要など他の要因と比較、最適な下取り価格を決定します。

\* GHOSTは下取り価格の予測モデリングに必要な膨大なデータを提供、分析するツールです。

豊富なデータに基づく独自のプロセスでは、端末最大の収益性を確保しつつ、消費者にさらなる価値を提供します。

### 3 修理、ロジスティックスの専門性

世界最高水準の修理、ロジスティックス、アセットディスポジションの仕組みを用いて、中古端末を修理、再生化。品質の高い再生品として蘇らせ、最適な価格で直接消費者に販売することで収益を最大化します。

## 4 回収端末を最も高い価格で、より早く提供

端末のディスポジションでは多くの企業が利益を上げ損ねています。携帯電話会社は、オークションで一度に大量の回収端末や下取端末を卸売業者に売っています。卸売業者は、その端末を再生化し、インターネットの小売業者に卸し、小売業者は消費者に販売します。その結果、携帯電話会社の端末1台あたりの利益は、Assurantのようなパートナーを介して端末を消費者に直販するのと比べ、減少するケースが多いです。

中古端末を長く抱えるのはリスクが高いです。できるだけ多くの端末をなるべく早く手放したいと思うのは当然です。Assurantは卸売業者への販売に加え、消費者に直販も行っているため、ニーズがあれば、パートナー企業の在庫端末を管理し、最も高い価格で販売することができます。実際、Assurantの価格は 上位の競合他社や小売業者の下取り価格を常に15%以上、上回っています。

## 5 マルチチャネルを活用し、リターンを最大に

Assurantは、回収端末の使用年数やタイプに関係なく、さまざまな国や地域で需要を特定し、買い手を見つけます。これまで、20か国以上で、5500万台以上にのぼる、あらゆる年代、メーカー、機種 of 端末を取り扱いました。

新たな販売チャネルの開拓をお考えですか？ Assurantがお手伝いします。Assurantは小売業者や携帯電話会社向けのeコマース店舗運営に豊富な経験を積んでおり、多数の販売方法を提供、より多くの中古端末を市場に送り出しています。

Assurantとパートナーを組めば、コンプライアンスを順守し、使用済み電子機器の廃棄をやめて環境を守りながら、サステナビリティの目標を達成することが可能です。厳格なリサイクリング・再利用の監査プロセスを用い、認定パートナーを介して、リサイクルする携帯端末は年間100万台以上。目標はこの分野においてトップ企業になることです。そのために、Assurantは、常に端末の再利用率や廃棄物のリサイクリング実績を高めています。



リバース・ロジスティクス・プログラムを最大限  
に活用しませんか？ Assurantにご相談を。